

## **CHARGE DE RECRUTEMENT H/F LYON**

Dans le cadre de son développement, le Conservatoire National des Arts et des Métiers en Auvergne Rhône-Alpes recrute deux chargés de recrutement au sein de la Direction Commerciale sur notre **site de Lyon**. Le.la chargé.e de recrutement aura en charge de promouvoir et de commercialiser l'offre de formation régionale du Cnam Auvergne Rhône-Alpes auprès du public d'apprentis.

### **Les principales missions**

#### ***Missions Elèves***

- Assurer le sourcing des candidats pour les filières dont il/elle a la charge par le biais d'actions de promotion de nos parcours ;
- Etablir les réseaux nécessaires auprès des relais et prescripteurs présents sur son secteur
- Assurer la transmission des dossiers de candidatures et le suivi en amont des inscriptions
- Accompagner les élèves dans la recherche d'entreprises (TRE, suivi des contacts entreprises des apprenants...)
- Présenter l'offre du Cnam, organiser et animer des ateliers d'informations dans les établissements scolaires,
- Participer et relayer l'offre Cnam sur les salons, portes ouvertes et autres manifestations extérieures (Cnam et partenaires);
- Assurer le suivi et l'accompagnement des prospects et des candidats jusqu'à la finalisation de leur inscription ;
- Mettre en œuvre les actions nécessaires afin d'assurer l'ouverture des formations programmées ;

#### ***Missions Transverses***

- Réaliser de la veille et du Benchmark sur les produits dont il/elle a la responsabilité ;
- Être force de proposition et participer à la mise en place d'un plan d'action pour le développement de son activité ;
- Mettre en œuvre les actions commerciales et / ou d'informations nécessaires à la bonne réalisation de ses missions, en lien avec les unités et services concernés ;
- Développer la prospection auprès des entreprises de son secteur ;
- Être force de proposition et participer aux actions de communication ;
- Être le représentant du CNAM AURA auprès des différents interlocuteurs et institutions à l'externe ;
- Assurer un reporting de son activité auprès de la Direction Commerciale Régionale (activités, statistiques, etc...)
- Assurer la mise à jour du système d'information et s'assurer de sa fiabilité.

## Profil

Vous êtes diplômé(e) de niveau BAC +3 / +5 spécialisé en RH / Recrutement ou Commerce et avez une expérience d'au moins 2 ans en sur des fonctions similaires de préférence en organisme de formation ou en agence de recrutement/intérim.

Vous maîtrisez les outils bureautiques et digitaux (**pack office, CRM type Zoho ou Salesforce**).

Vous êtes doté.e d'une capacité à analyser rapidement les demandes et à proposer des solutions pertinentes, Vous êtes autonome, bienveillant.e, possédez l'esprit d'équipe, le sens de l'accueil, du service client et avez développé un goût pour la prise de parole en public, l'animation de groupe et savez maîtriser quelques techniques d'entretiens individuels et collectifs.

Alors ce poste est fait pour vous, n'attendez plus et venez rejoindre notre équipe dynamique !!

*Des déplacements à la journée sont à prévoir (visites lycées et entreprises, siège social...)*